

BERRY

Pitch Deck

2024



المشكلة



كل خدمة من مزود مختلف
صعوبة في الربط بين الأنظمة
ارتفاع تكاليف الاشتراكات
صعوبة وتكرار الإدخالات
احتمالية الأخطاء مرتفعة
وقت أعلى لإنجاز المهام الإدارية

1 تحديد المشكلة

2 تحديد السوق

3 اختيار الجمهور المستهدف



4 تصميم المنتج الأولي

5 اختبار المنتج

6 جمع التغذية الراجعة

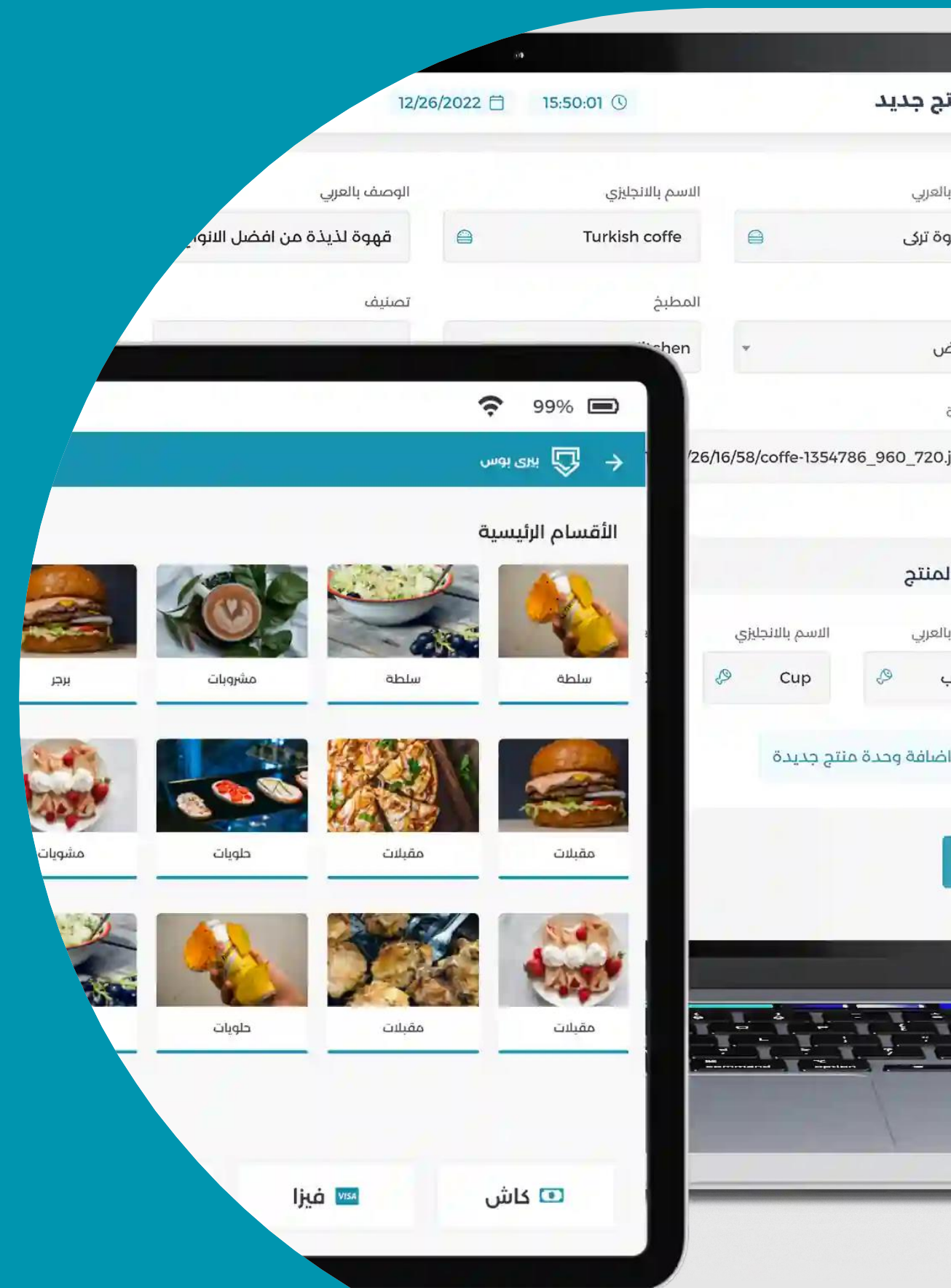
7 تطوير المنتج النهائي





BERRY

وجهة واحدة ، منصة واحدة ، أنظمة متكاملة



منتجاتنا



بيري جيمز

إدارة النوادي الصحية



بيري ريتيل

ادارة البيع بالتجزئة



بيري اكاونت

ادارة الحسابات



بيري بوس

إدارة المطاعم



بيري لوجستك

إدارة اسطول المركبات



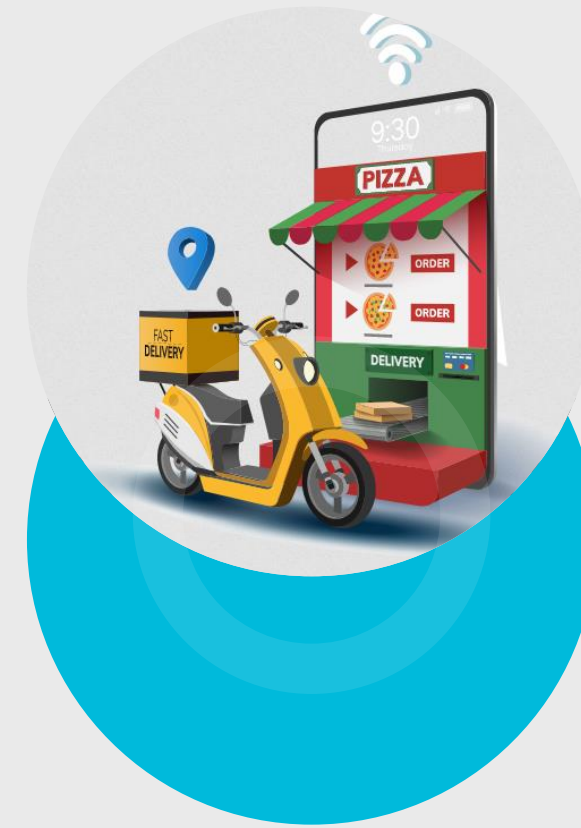
بيري ولاء

ولاء العملاء



بيري منيو

منيو الكتروني



بيري ميلز

تطبيق خاص بالمطعم



بيري سيرفس

إدارة الأنشطة الخدمية



بيري بوكنق

إدارة الخدمات الاحترافية



بيري باترول

إدارة محطات الوقود



بيري باي



بيري AI

نموذج العمل

نموذج العمل الحالي يقوم على توفير حلول نقاط البيع للتجار مقابل اشتراكات سنوية



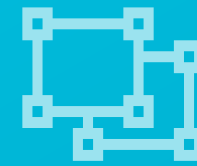
تقديم أنظمة المدفوعات
واستقطاع جزء من العمليات



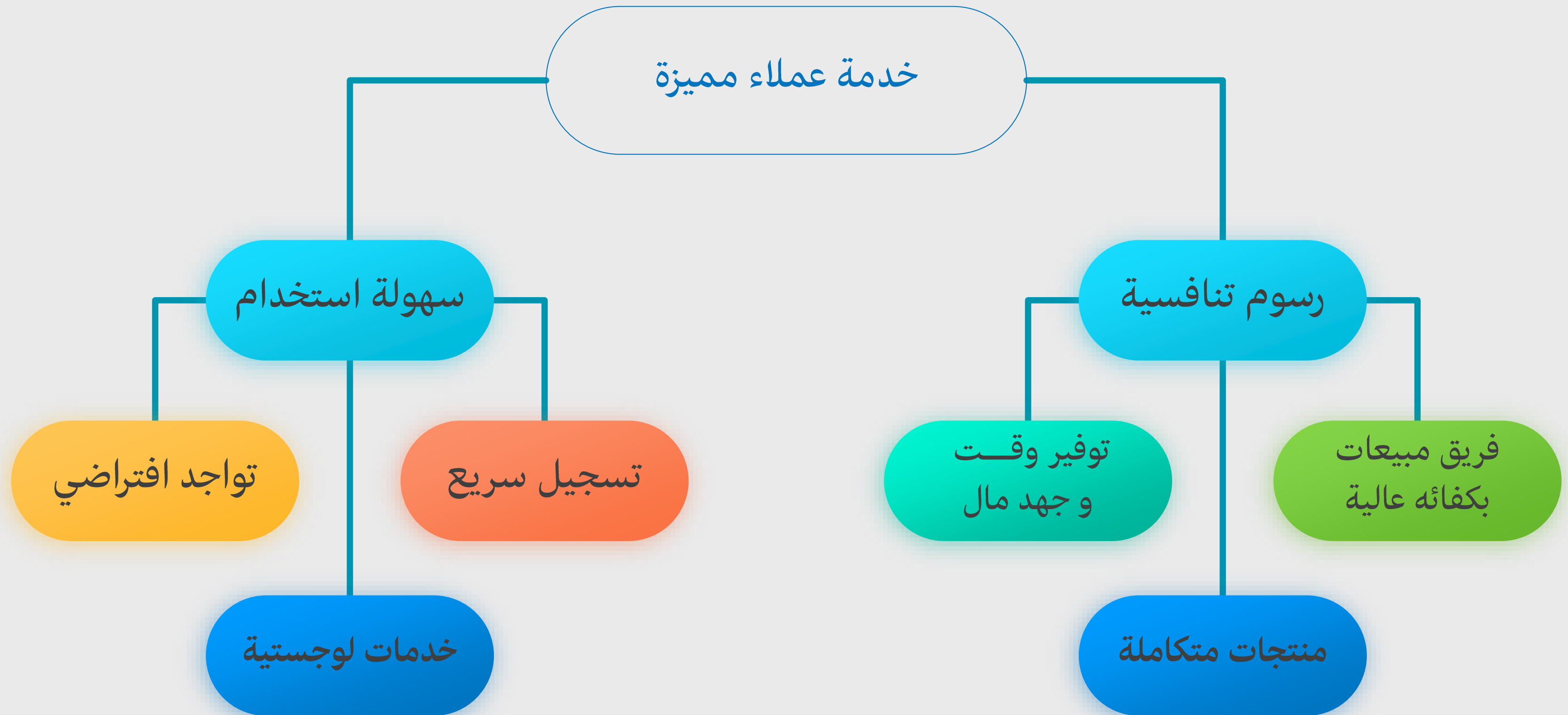
الإبقاء على النموذج الحالي مع
إضافة مصادر دخل إضافية



تقسيم المنتجات لتقدم بعضها
كمنتجات قائمة بذاتها



تخصيص بعض المنتجات
"رسوم إضافية"



الفريق



ابراهيم الخليفة
شريك مؤسس

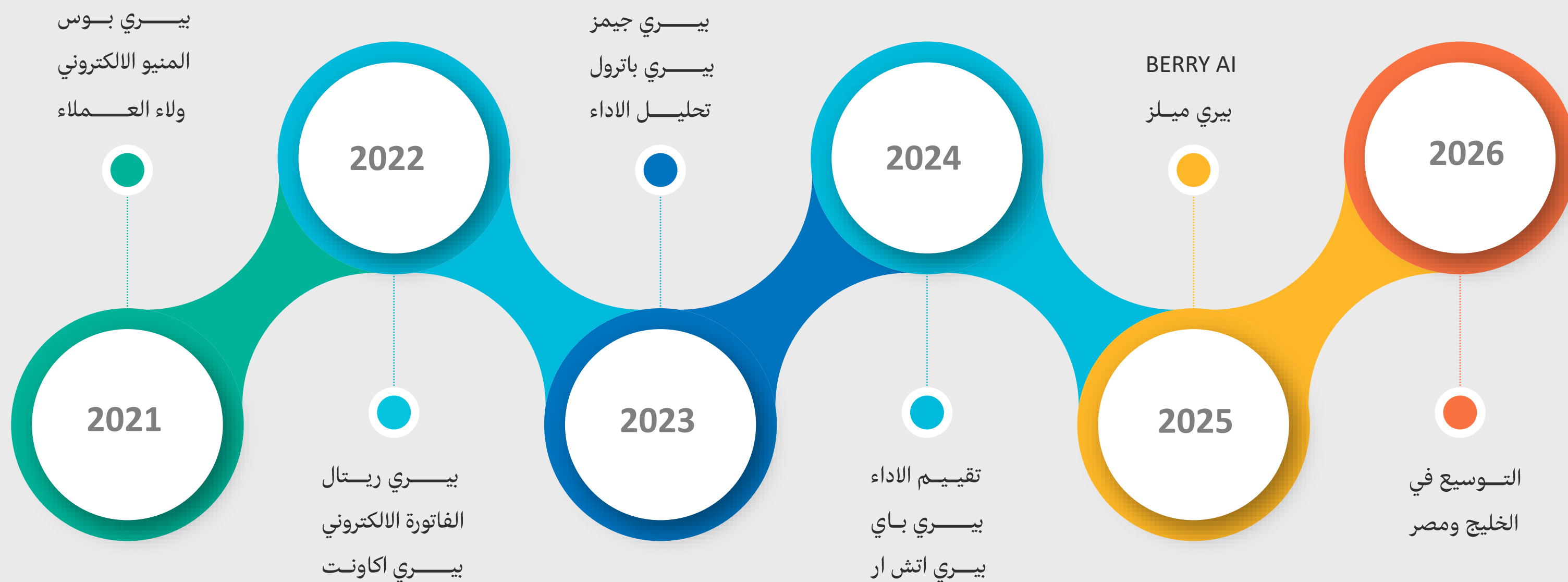


سلمان الصقري
المؤسس والرئيس التنفيذي

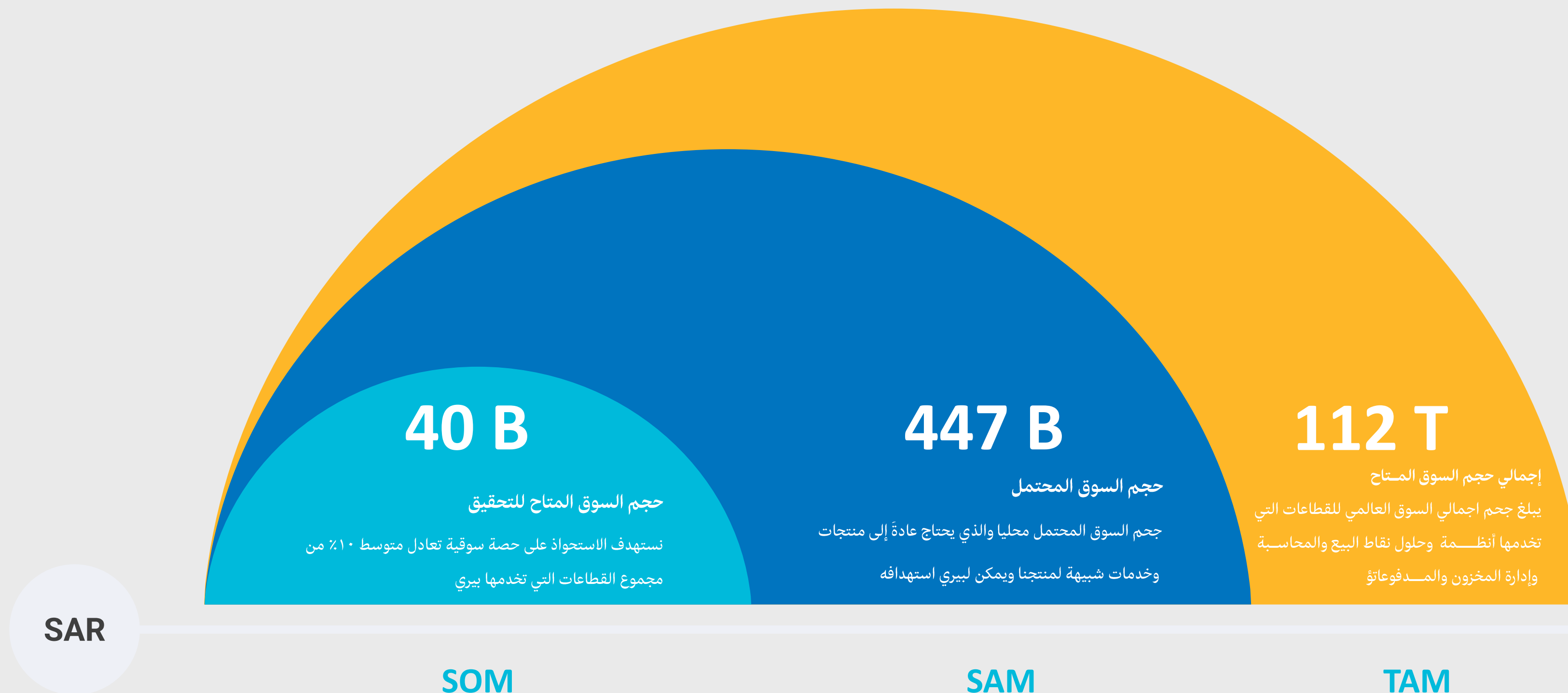
المستشارين



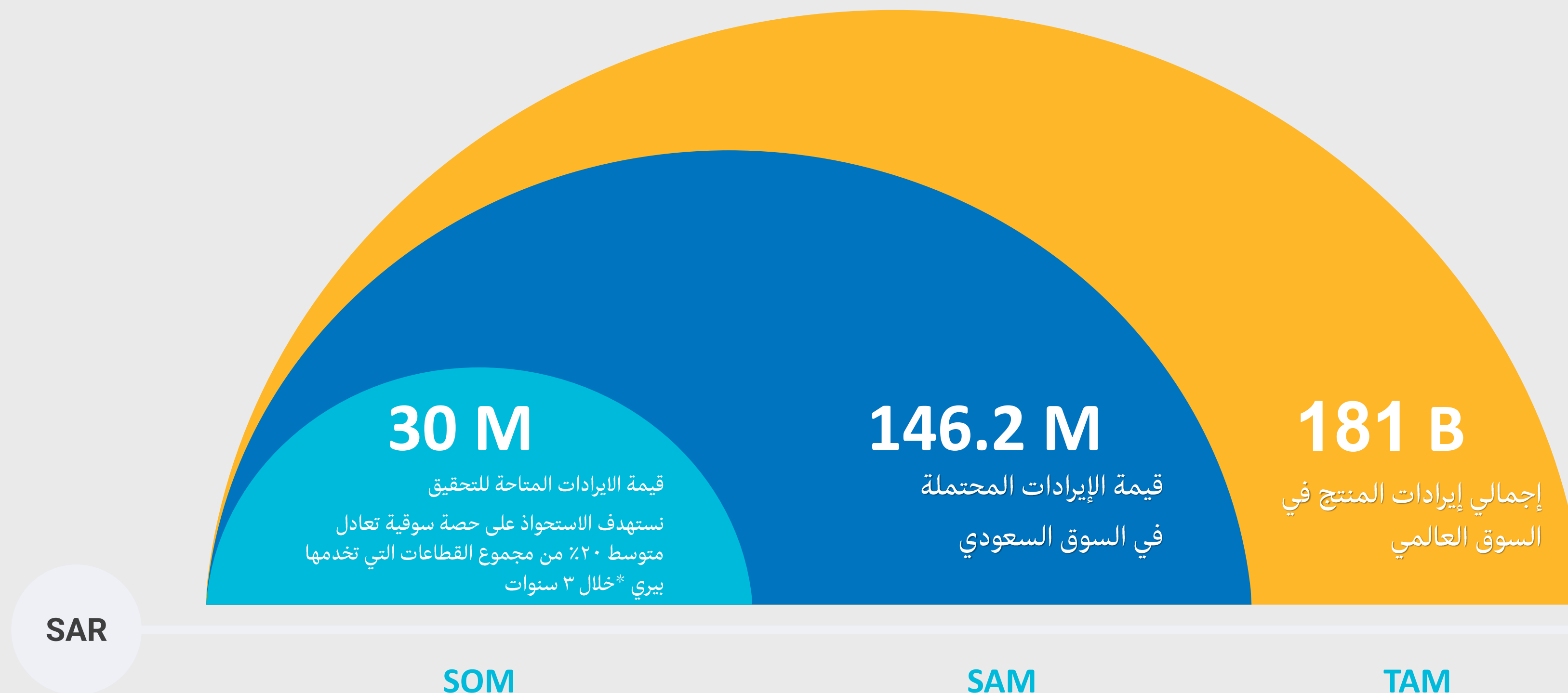
رحلة بيري



السوق

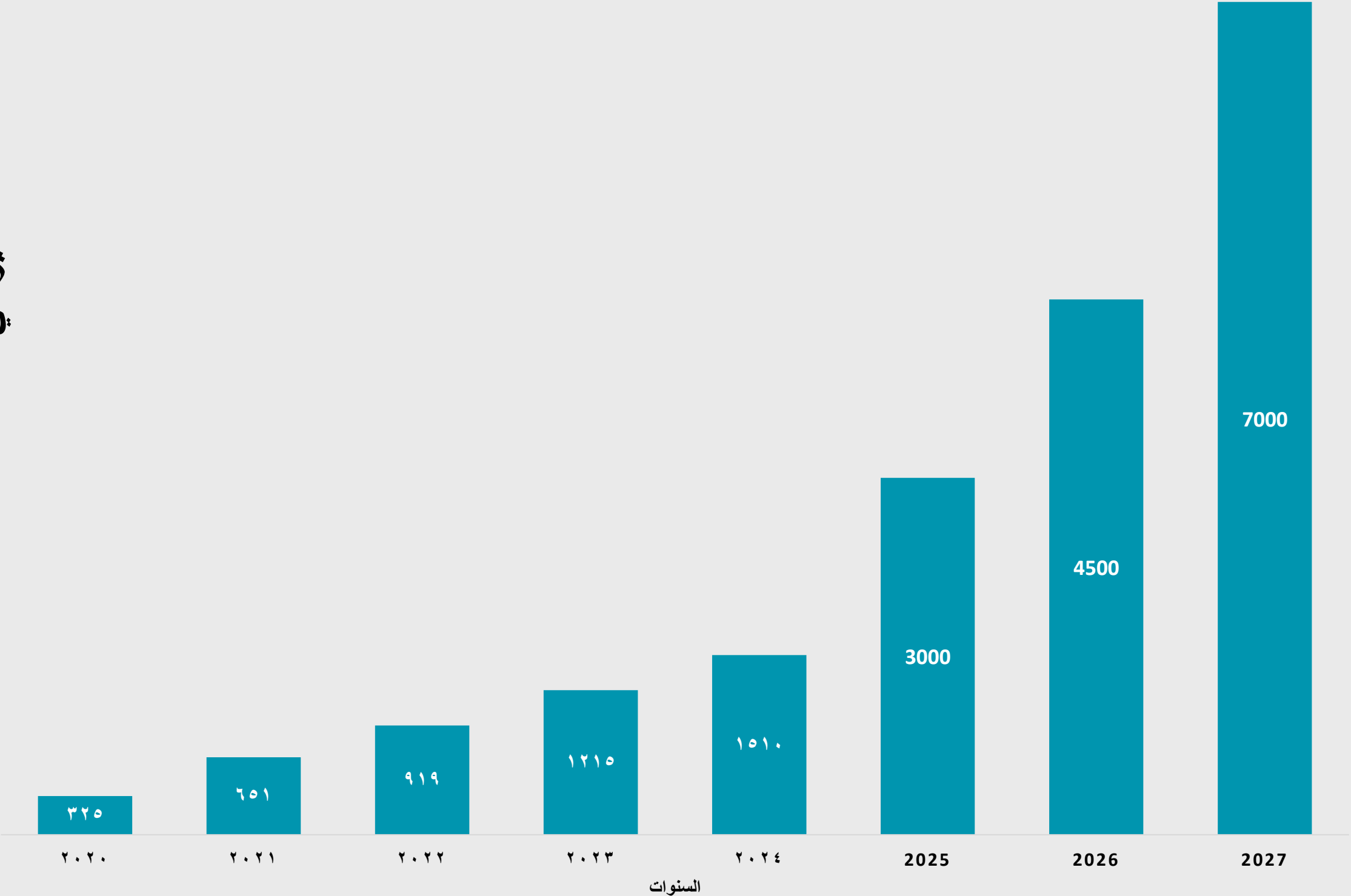


الفرصة



النمو

التغير في عدد العملاء



2024

1.8 M



الايادات



24 %

النمو



553 K

الارباح

VS

2027

34 M



الايادات



1700 %

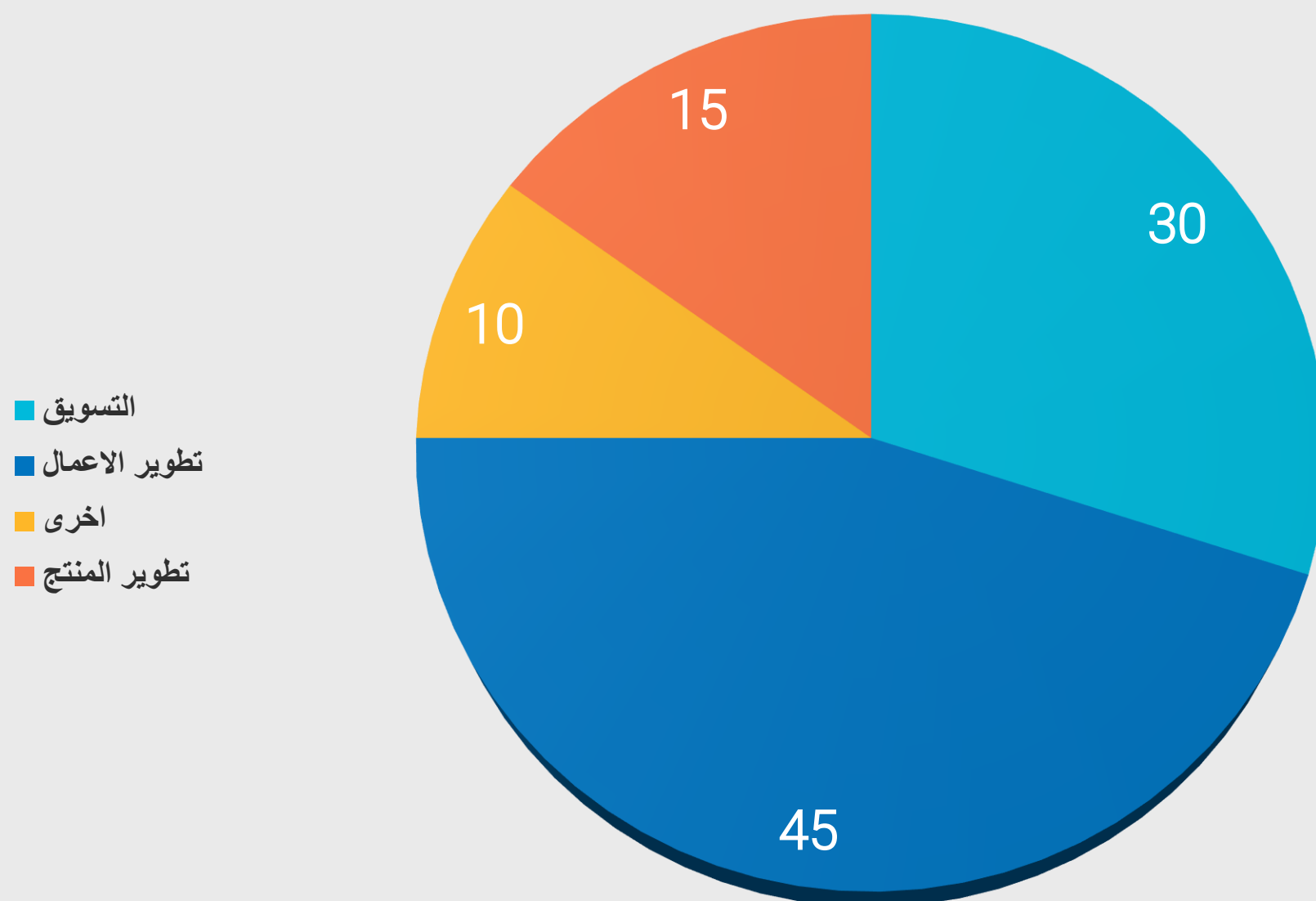
النمو



10 M

الارباح

المطلوب



مبلغ الاستثمار المطلوب

15,000,000 ريال

الفترة الاستثمارية

١٨ شهر

الكل يعمل والقليل يبدع

BERRY



+966 555759512



salman@berry.com.sa



KSA

WWW.BERRY.COM.SA