



مرحبا بكم فى



برجاء اتباع الخطوات التالية حتى يتم اعداد البرنامج مع تمنياتنا بقضاء وقت ممتع وعملى فى البرنامج

لمزيد من المعلومات يرجى الاتصال بنا

التالى

المقدمة

تعريف موجز بالشركة

نظام يعمل على الإنترنت وبدون إتصال بالإنترنت كما يوفر ربط مع الواتساب لإرسال الفواتير وكشف الحسابات بشكل آلي



مشكلة و حل



لا يوجد نشاط تجاري أو غير تجاري إلا ويحتاج إلى نظام لضبط

حساباته وأموره المحاسبية, والمشاكل في الأسواق التي نقوم
باستهدافها هي أن هذه الأسواق مازالت تعتمد على الدفاتر وبعض



البرامج العتيقة بدون إتصال بالإنترنت

المشكلة الثانية هي أن البرامج المتصلة بالإنترنت عادة ماتكون

غالية ومكلفة لاتتناسب مع أغلبية العملاء المستهدفين



البركة كلاود جاء لحل المشكلة كاملة : - يعمل بالإنترنت ويعمل في

حالة انقطاع الإنترنت وباشترك شهري ميسر وسهل الاستخدام



أن تكون منصة عالمية تشمل هذه الأمور كلها في منصة واحدة

نظام محاسبي  نظام كاشير  العمل على الشبكة 

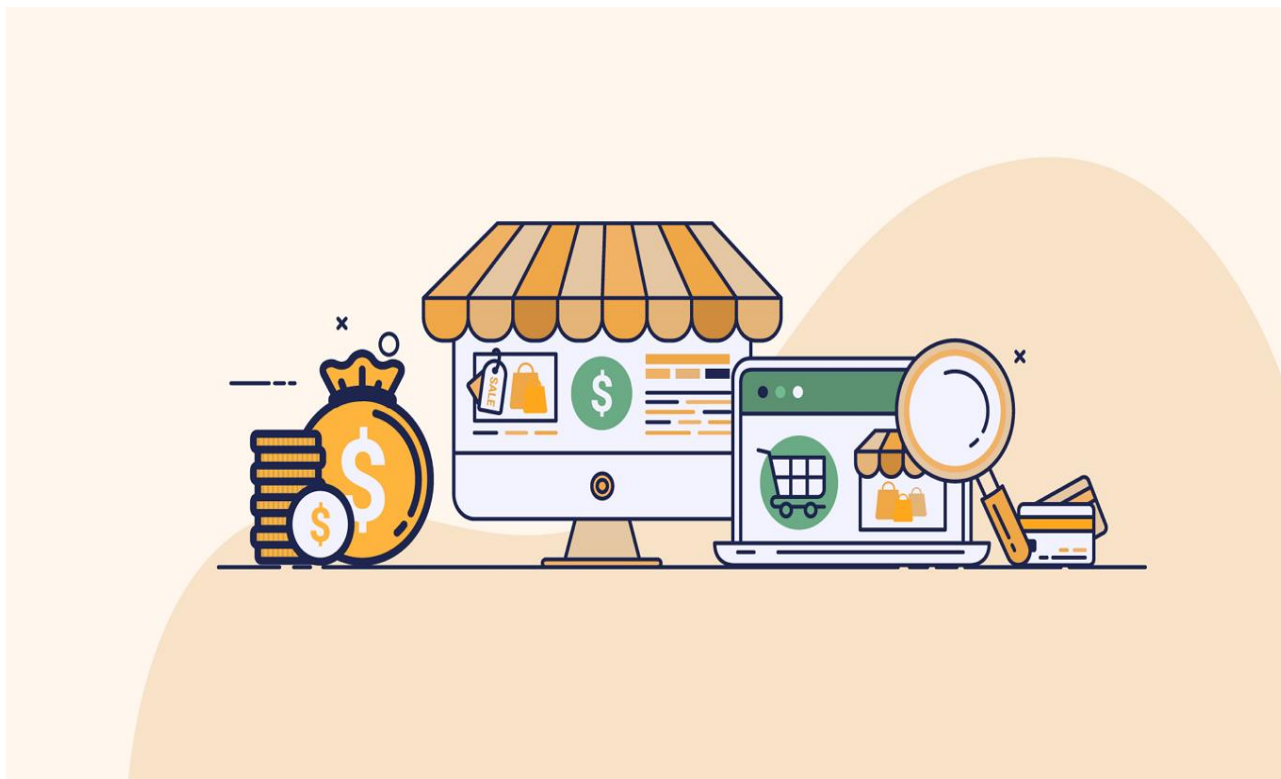
العمل في حالة انقطاع الشبكة  الربط مع الواتساب 

إدارة متقدمة للفروع  اشتراك شهري 



المنتج أو الخدمة

اضبط جميع حساباتك ومخزونك في نظام متكامل / إدارة الفواتير والمخزون والبنوك والديون والمصروفات والموظفين مع خيارات كثيرة في التحكم في الفروع والأسعار, يمكنك تعلم النظام كله في 20 دقيقة بدون مبالغة, ولا تحتاج إلى خبرة سابقة, طورنا النظام بسهولة وخبرتنا التي تتجاوز 10 سنوات في النظام المكتبي الذي يعمل بدون إنترنت.



BARASYS
نظام البركة
للمحاسبة وتطوير الأعمال
— شرفيات — تجارة — رجال أعمال

_ تقرير مريح عن العمل
_ تقرير شامل ومفصل
_ تقرير ذكي يساعدك في زيادة أرباحك

تقرير ملخص

م	اسم الحساب	نوع الحساب	له - دائن	عليه - د	ملاحظات

إجمالي لهم (عليك ديون)

إجمالي عليهم (لك دائن)

عدد الموردين

عدد العملاء

إجمالي المداخيل إلى الخزينة

إجمالي المداخيل من الخزينة

المصروفات في الخزينة

إجمالي تكلفة البضائع

إجمالي حسابات البنوك

المزايا الفريدة و الابتكار

يعمل على الإنترنت وبدون إنترنت



جميع ماتحتاجه في عملك ستجده
في النظام



إدارة للفروع متقدمة وخيارات كثيرة لزيادة
الربحية والتحكم



ربط مباشر مع الواتساب عن طريق
api



تحليل السوق وحجمه

□ حجم السوق المستهدف في المرحلة الأولى يزيد

على 20 مليون من عدد سكان يتجاوز 120 مليون نسمة في الدول التالية :-

موریتانیا

أنغولا

ساحل العاج

الجزائر

السينغال



العملاء المستهدفين واحتياجاتهم

أصحاب الأعمال التجارية

المؤسسات الصغيرة والمتوسطة



تحليل المنافسة

المنافسون الرئيسيون في السوق

أغلب المنافسين المباشرين هم أصحاب البرامج المحاسبية القديمة التي كلها تقريبا تعمل بدون إنترنت لكن السوق يتطور بشكل سريع ويتجاوز هذه البرامج بالإضافة إلى بعض الشركات العالمية التي تستهدف هذه الأسواق لكن دائما تكلفتها عالية

الخطة التسويقية

استراتيجيات التسويق والترويج

سيتم بداية التعريف بالنظام بالاعتماد على رأي المؤثرين ودمجها مع الإعلانات الممولة لتحقيق أقصى نتيجة بسرعة في السوق



نموذج العمل

خدمة SaaS باشتراك شهري وسنوي



أسعار خدمات إضافية حسب متطلبات كل شركة



طريقة جني الإيرادات عن طريق الدفع المسبق كل سنة أو 6 أشهر



محمد الأمين
الإمام المؤسس
والمدير
CEO

الإمام الإمام
شريك وممول

محمد صابر
المبرمج

أشرف عبد
الواحد مبرمج

لالة عيشة
مسؤولة
التسويق



حاليا يعمل في المشروع مايقارب 6 موظفين أساسيين

شيخنا مسؤول
العمليات

المشروع لديه نظام قديم يعمل بدون انترنت ومعروف في السوق المحلي ولديه مايقارب 500 زبون في موريتانيا



التمويل المطلوب

المبلغ المطلوب للاستثمار - من 700 ألف - 900 ألف دولار

نسبة الحصة مقابل الاستثمار من 20-30% في الشركة

كيفية استخدام الأموال 50% للتسويق، 25% توظيف، 25% للتطوير

هذا المبلغ سيكون تغطية مصاريف 18 شهرًا



توقعات العائد على الاستثمار

$$\frac{\text{Net Profit}}{\text{Cost of Investment}} \times 100 = \text{ROI}$$

لو افترضنا أن الاستهداف سيكون 1 مليون عميل في الفترة الأولى 90 يوم في الدول ال 5

وكانت نسبة التحويل هي 1% فقط (أعرف أن هذه النسبة مرتفعة لكن بناء على المؤثرين وعلى التسويق ممكنة

يعني 10000 عميل في 90 يوم

1. وكان الحد الأدنى للباقات هو 100 دولار ل 6 اشهر

سنجني 1.000.000 دولار

2. وفي حالة الباقاة المتوسطة 300 دولار

سنجني 3.000.000 دولار

3. وفي حالة الباقاة الأعلى 1000 دولار سنويا

سنجني 10.000.000 دولار

□ هذا بالإضافة إلى الخدمات الإضافية على سعر الباقات , مثل عدد المستخدمين والفروع والموظفين

المخاطر والتحديات

نحن كرواد أعمال ندرك أن هذه الأرقام تبقى أرقام افتراضية فقط قد تزيد وقد تنقص حسب التنفيذ والظروف,



لكننا متفائلين جدا بكوننا نستهدف سوق كبير إجمالي سكانه يزيد على 129 مليون نسمة ولدينا خبرة تتجاوز 10 سنوات

بالإضافة إلى أننا سنستهدف الجمهور عن طريق مشاهير من كل دولة , بالإضافة إلى خبرتنا السابقة في التسويق



والاحتفاظ بالعملاء والحد من تسربهم وإعادة استهدافهم وتفعيلهم



نحن ندرك أن شركتنا مناسبة تماما لكل مستثمر مهتم بالاستثمار في الشركات التقنية ونحن الآن في مرحلة التوسع والانتشار حيث تجاوزنا تصميم المنتج وإطلاقه , تم العمل علي المنتج في سنة 2021 حتى اللحظة مزال التطوير مستمر والسوق الإفريقي كبير وواعد والفرصة جاهزة وليس لنا أي مانع في تسجيل الشركة في أحد المناطق الحرة



نرجوا أن تعجبكم هذه الشركة ويكون لديكم اهتمام بالاستثمار معنا وفي انتظاركم 00222264406045 الواتساب