

عرض استثماري: CliX - تطبيق خدمات النقل الذكي في المملكة العربية السعودية

"استثمار في رؤية.. وليس مجرد تطبيق"



1. الملخص التنفيذي: فرصة استثمارية استراتيجية**

نقدم لكم CliX، ليس فقط كتطبيق لتوصيل المشاوير، بل كمنصة خدمات متكاملة ومستقبلية، مصممة لتلبية احتياجات السوق السعودي المتنامي. انطلقنا من الرياض برؤية واضحة: قيادة قطاع النقل الذكي والخدمات اللوجستية في المملكة، مع خطط توسع مدروسة جغرافياً ووظيفياً. هذا الاستثمار لا يمول تطبيقاً واحداً، بل يدعم منظومة تقنية متكاملة أثبتت نجاحها، وفريقاً يمتلك الخبرة لبناء وتوسيع المشاريع الرقمية الناجحة.

استثمارك في كليكس ليس تمويلا لمشروع، بل تمرکز استراتيجي في قطاع تقني قابل لتطوير نحن لا نطلب دعما، بل نعرض فرصة لتكون شريكا في النمو القادم. أمامكم اليوم فرصة نادرة الى الدخول في مرحلة التأسيس لموسسة تمتلك الجاهزية، والابتكار، والقدرة على اختراق سوق بمليارات الريالات.

--

2. فريقنا: الخبرة التي تصنع الفارق

- ◆ القيادة والرؤية: تقود المشروع رائدة أعمال سعودية تتمتع بخبرة عميقة ورؤية استراتيجية في قطاع التقنية والخدمات الرقمية.
- ◆ مؤسسة راسخة: نحن لسنا شركة ناشئة تبدأ من الصفر. مؤسستنا تمتلك وتدير محفظة من التطبيقات الناجحة التي تم تطويرها بالكامل في المملكة العربية السعودية، مما يمنحنا ميزة تنافسية هائلة في فهم السوق، وسرعة التنفيذ، والكفاءة التشغيلية.
- ◆ هيكل متكامل: فريقنا يضم خبراء في التطوير

التقني، العمليات، التسويق الاستراتيجي، وخدمة العملاء، يعملون بتناغم لتحقيق أهدافنا الطموحة.

في ظل رؤية المملكة 2030، حيث يعاد تشكيل البنية التحتية الذكية، يبرز CliX كفرصة استثمارية حقيقية في قطاع واعد يقدر بمليارات الريالات. نحن لا نبيع حصة ... نحن نفتح بابا للريادة قطاع حيوي

--

3. المنتج والخدمة: بنية تحتية تقنية متفوقة ★

هو نتاج خبرتنا التراكمية، مصمم ليكون مرناً، آمناً، CliX وقابلاً للتطوير.

✓ تطبيق متكامل (Android/iOS): يقدم تجربة مستخدم سلسة وبديهية.

✓ جاهزية للتحويل إلى Super App: البنية التحتية مهيأة بالكامل لإطلاق خدمات إضافية مثل (CliX Eats) (توصيل طعام) و (CliX Marke) (توصيل مقاضي) دون الحاجة لاستثمارات تقنية ضخمة.

✓ قوة تقنية مثبتة: لقد استثمرنا مبالغ كبيرة في بناء بنية تحتية قوية، تسجيل العلامة التجارية، والحصول على كافة التراخيص اللازمة. نحن لا ندخل السوق كتجربة، بل كقوة جاهزة للمنافسة والنمو. حيث نملك مجموع من تطبيقات MVP جاهزة لنشر في مجالات أكثر احترافية وبتقنيات نادرة

ليس مجرد تطبيق لتوصيل المشاوير، بل هو بوابة CliX لثورة رقمية في خدمات التنقل اليومية، تقودها كفاءة تشغيلية عالية، بنية تقنية جاهزة للتوسع، وفريق سعودي يمتلك الخبرة والرؤية

--

4. السوق المستهدف: أرقام تتحدث عن نفسها

نستهدف سوقاً ضخماً ومدعوماً برؤية 2030، حيث يتجه حجم سوق النقل التشاركي لتجاوز 6.5 مليار دولار بحلول 2033، ومن المتوقع أن يصل حجم سوق توصيل الطعام إلى 13.5 مليار دولار بحلول 2030. تتمثل استراتيجيتنا في اختراق السوق عبر حملات تسويق مركزة، بناء ولاء العملاء من خلال جودة

الخدمة، وتكوين شراكات استراتيجية تضمن لنا حصة
سوقية مؤثرة.

5. التوقعات المالية: نمو مدروس ومستدام**

توقعاتنا المالية، المبنية على نماذج واقعية لديناميكيات
السوق السعودي، تظهر مسار نمو قوي ومستدام.

مسار الإيرادات: نتوقع تحقيق إيرادات بقيمة 1.8
مليون ريال سعودي في السنة الأولى، ترتفع إلى 6.5
مليون في السنة الثانية، وتصل إلى 14.2 مليون بحلول
السنة الثالثة.

♦ الوصول إلى الربحية: بعد فترة خسارة تشغيلية
متوقعة في السنة الأولى لتأسيس العمليات، نهدف إلى
تحقيق صافي ربح يبلغ **نصف مليون ريال سعودي
في السنة الثانية، ينمو ليصل إلى 2.8 مليون في السنة
الثالثة.

🌍 نمو قاعدة المستخدمين: نخطط للوصول إلى 25,000 مستخدم نشط** في عامنا الأول، مع زيادة العدد إلى 90,000 في العام الثاني، وتحقيق قفزة إلى 200,000 مستخدم في العام الثالث. حجم العمليات: من المتوقع أن تبدأ عملياتنا بـ 40,000 رحلة شهرية، لتنمو بشكل كبير إلى 150,000 رحلة في السنة الثانية، وتصل إلى 350,000 رحلة شهرية في السنة الثالثة.

ملاحظة: هذه الأرقام تمثل السيناريو الأساسي لخدمة المشاوير فقط. إطلاق الخدمات الإضافية والاعلانات سيعزز الإيرادات بشكل كبير ويسرع من الوصول إلى الربحية.

6. الاستثمار المطلوب: شراكة استراتيجية للنمو

نسعى لجمع 3.5 مليون ريال سعودي مقابل حصة تبلغ 15% من أسهم الشركة بعد تحويلها من مؤسسة إلى شركة المساهمة المبسطة سيتم تخصيص هذا التمويل

استراتيجياً لدفع عجلة النمو على النحو التالي:

- 40% للتسويق واكتساب العملاء: ** لتأمين حصة سوقية قوية في المدن الرئيسية.
- 30% للتوسع التشغيلي: ** لدعم النمو في مدن جديدة وتوسيع فريق العمليات.
- 20% للتطوير التقني المستمر: ** لضمان بقاء منصتنا في الطليعة.
- 10% كاحتياطي استراتيجي: ** لمواجهة أي تحديات غير متوقعة.

الملكية المقترحة : مقابل 15% من أسهم الشركة.

⌚ فترة الخروج خلال 3 إلى 5 سنوات استحواذ -

اكتتاب - بيع استراتيجي).

7. القوة التقنية وإدارة المخاطر: ضمانتنا للمستثمر **

نحن ندرك أهمية الأصول التقنية كعامل حاسم في تقييم الاستثمار. لذلك، نؤكد على استراتيجيتنا المتقدمة:

خارطة طريق تقنية متقدمة. تطبيق CliX الحالي هو بوابتنا الاستراتيجية لاكتساب قاعدة عملاء واسعة وبناء الولاء للعلامة التجارية. بالتوازي، نمتلك **أكواداً مصدرية وتطبيقات جاهزة أكثر قوة وتطوراً**، وهي مصممة لتكون المرحلة التالية من نموها.

استراتيجية الطرح المرحلي: بمجرد تحقيق قاعدة العملاء المستهدفة، سنقوم بطرح تطبيقاتنا الأكثر تقدماً، والتي نمتلك أكوادها المصدرية بالكامل، مما يضمن لنا قفزة نوعية في الأداء والخدمات المقدمة، ويعزز من هيمنتنا على السوق.

استعداد تام للتحديات: هذه الاستراتيجية تمنحنا مرونة استثنائية. لقد استثمرنا بشكل كبير في بناء سمعتنا وقدراتنا، ولدينا خطط محكمة لمواجهة أي تحدٍ تقني، مما يضمن حماية استثمارك وتحقيق نمو متسارع

نحن في Clix لا نبحث عن ممولين، بل عن شركاء يؤمنون بقدرة السوق السعودي، ويعرفون قيمة الدخول المبكر في مشاريع تقنية ذكية

8. خطط النمو والتوسع التوسع الجغرافي:
المرحلة 1 نمو مستمر بنسبة 10 % - 30% شهريا
حسب الحملات الاعلانية عند البدء لكل مدينة
المرحلة 2 تشغل المدن الكبرى الرياض حالياً ثم،
الدمام، مكة، المدينة) ثم الخليج و التوسع الوظيفي

المرحلة 3 خدمات متنوعة وجاهزه

توصيل طعام (Clix Eats).

توصيل سوبر ماركت (Clix Market).

نقل عفش توصيل سطحة توصيل طلبات. نقل جماعي
توصيل طرود جميعها تم الربط مع النظام الداخلي و
مع التطبيق مع وجود متابعه بالخرائط الذكية والذكاء
الاصطناعي لتقليل وقت الانتظار.

9. لماذا CliX هو الاستثمار الصحيح الآن؟

1. قيادة نسائية ذات رؤية واضحة: استثمار في منصة متعددة الخدمات وفريق أعمال سعودي 100% متمرساً.
2. مؤسسة ذات سجل حافل: نحن لا نبدأ من الصفر، بل نبني على نجاحات سابقة + حلول وبرامج احترافية.
3. استعداد كامل للسوق: استثماراتنا الأولية في التراخيص والعلامة التجارية والجاهزية الكاملة تمنحنا انطلاقة قوية.
4. نموذج عمل قابل للتوسع: من تطبيق للنقل إلى منصة خدمات شاملة (Super App) مع خارطة طريق تقنية واضحة.
5. أصول تقنية استراتيجية: استثمار لا يقتصر على التطبيق الحالي، بل يمتد إلى محفظة من الحلول التقنية المتقدمة الجاهزة للطرح.

للتواصل والاستثمار

رقم التواصل: 0507899479

البريد الإلكتروني: CliX.Taxi.ksa@gmail.com

العنوان: المملكة العربية السعودية / الرياض، حي الملك

عبدالعزیز / شارع ابن كثير

الموقع الرسمي: <https://clix2030.com>