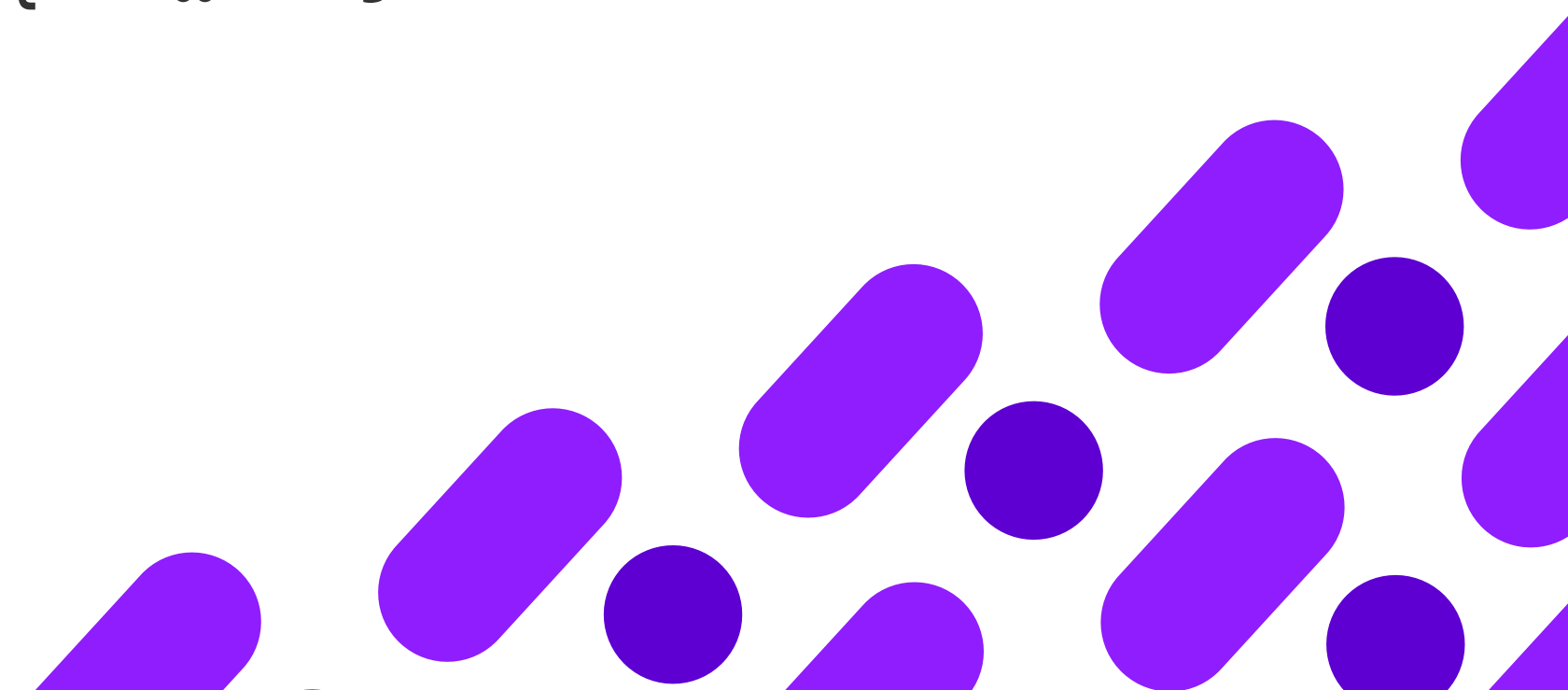




قروض Qurudi

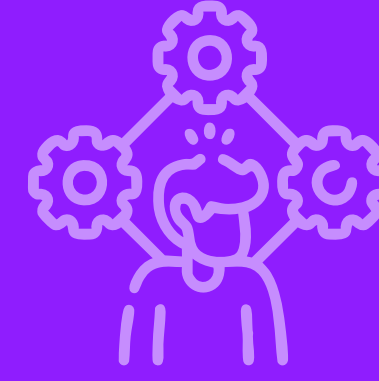


منصة رقمية لإدارة الديون والقروض



تعقيد الديون

إدارة عدة قروض من جهات مختلفة تُسبب تأخيرات في السداد وغرامات مالية.



عدم الشفافية

يواجه المقترضون صعوبة في مقارنة خيارات التمويل المتاحة.



بطء إجراءات القروض

العمليات الورقية الطويلة تؤخر الموافقات وتحد من الوصول إلى التمويل.

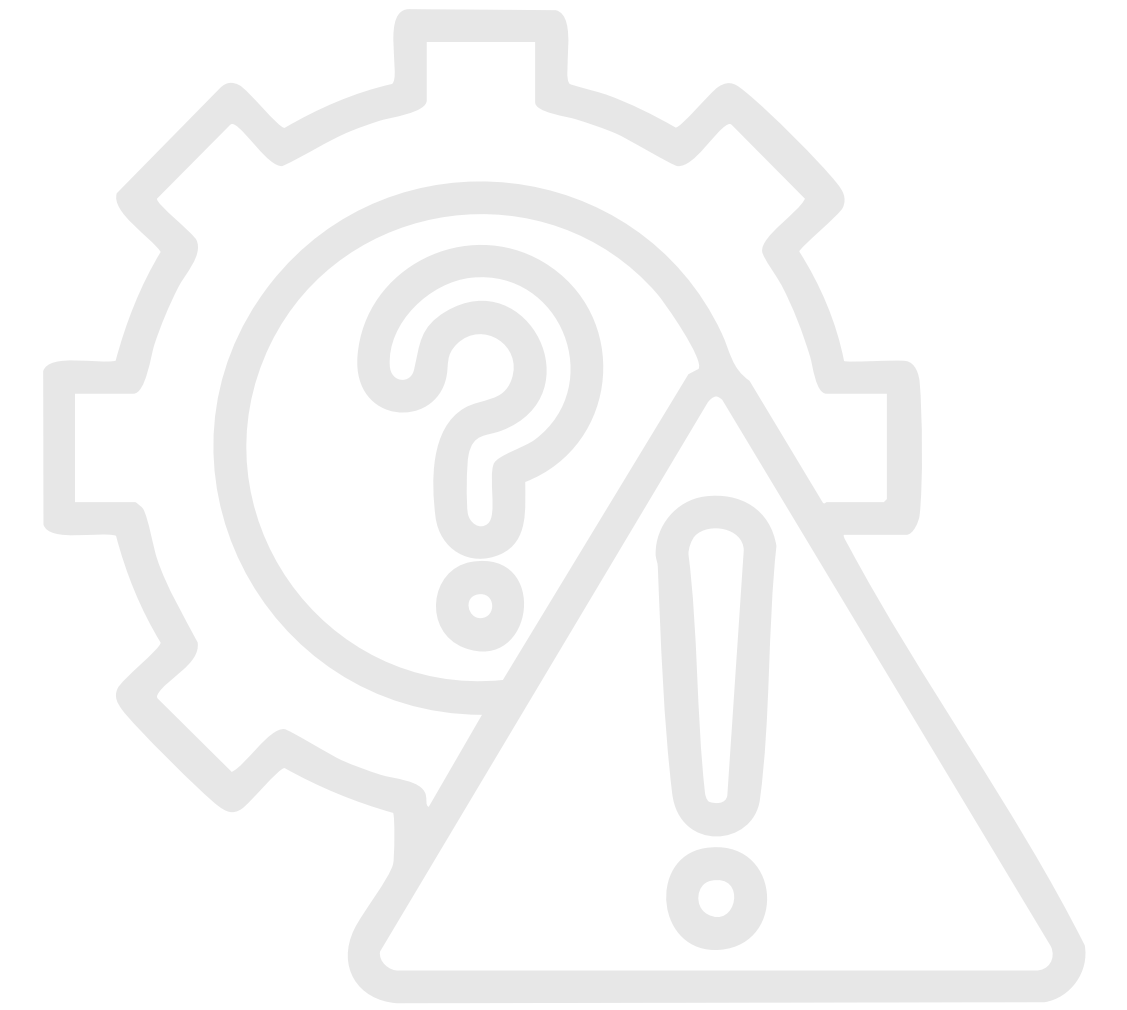


الضغط المالي

قص أدوات التوعية المالية يؤدي إلى قرارات مالية غير مدروسة.



المشكلة



الحل



تقدم قروض منصة مدعومة بالذكاء الاصطناعي وتقنية البلوكشين لتحسين إدارة الديون وتمكين المستخدمين من اتخاذ قرارات مالية أفضل.



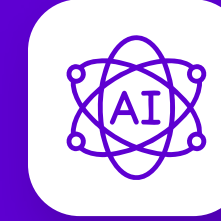
لوحة تحكم موحدة لإدارة الديون - إمكانية تتبع جميع القروض وجدولة السداد في مكان واحد.



محرك مقارنة القروض والتقديم المباشر - مقارنة بين خيارات التمويل والتقديم من خلال المنصة مباشرة.



تحليلات مالية ذكية - توصيات تلقائية لتحسين جداول السداد وإدارة الديون.



عقود ذكية للتمويل - تسهيل عمليات القروض من خلال عقود رقمية آمنة وسريعة.



إشعارات الدفع والتثقيف المالي - تذكيرات تلقائية لتجنب الغرامات وتحسين الثقافة المالية للمستخدمين.



الفرصة السوقية

السوق العالمي

TAM

السوق القابل للاستهداف كليًا

١٩٥ مليار دولار

حجم سوق الإقراض الرقمي
 وإدارة الديون في عام 2023

٢٨٠ مليار دولار

من المتوقع أن يصل بحلول عام
 2030 بمعدل نمو سنوي مركب 5.3%



المصدر Research and
 Markets.

السوق في الشرق الأوسط وأفريقيا

SAM

السوق القابل للاستهداف جزئيًا

٢.٥٢ مليار دولار

حجم السوق في عام 2023.

٣.٧٣ مليار دولار

من المتوقع أن ينمو بحلول عام
 2030 بمعدل نمو سنوي مركب 5.7%



المصدر BlueWeave
 Consulting

حصة قروض السوقية

SOM

السوق القابل للاستهداف جزئيًا

٥%

تستهدف قروض من حصة السوق
 في منطقة الشرق الأوسط وشمال
 أفريقيا بحلول 2030

١٨٦ مليون دولار

إمكانات الإيرادات السنوية المتوقعة
 بحلول 2030.



نموذج العمل

مصادر الإيرادات



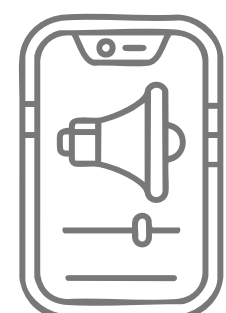
الاشتراكات - الوصول إلى أدوات تحليل الديون المدفوعة.



الرسوم على المعاملات - عمولة على كل طلب تمويل يتم من خلال المنصة.



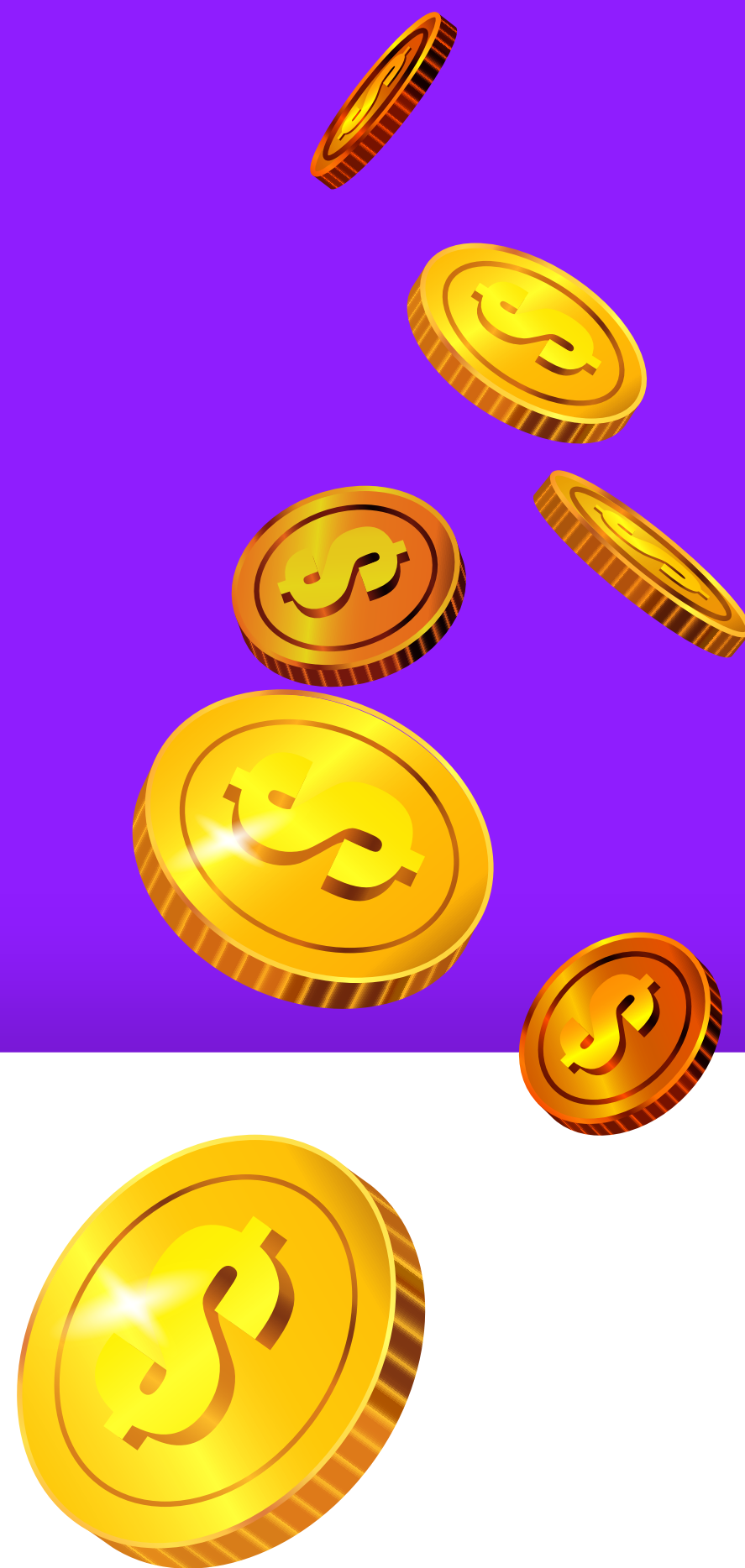
الشراكات المصرفية والمؤسسية - رسوم الإحالة للبنوك وشركات التمويل.



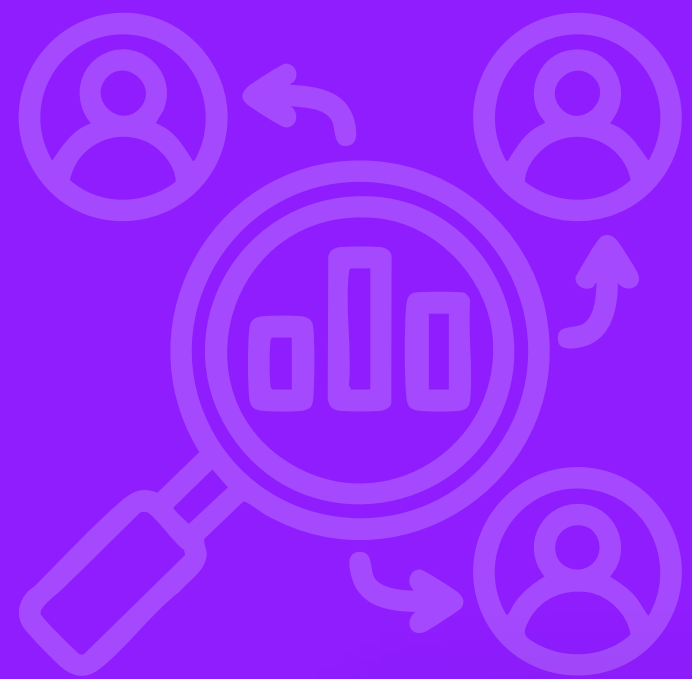
الإعلانات داخل التطبيق - تحقيق الدخل من خلال الإعلانات المستهدفة.



تحليل البيانات - بيع بيانات تحليلية مجهزة المصدر للمؤسسات المالية.

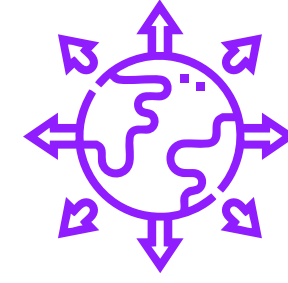


تحليل المنافسين



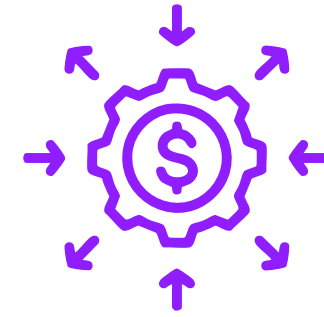
الميزة	Qurudi	أريب	الشركة السعودية للتمويل	LendingClub	SoFi
منصة مقارنة القروض	✓	✓	✗	✓	✗
إدارة الديون الذكية	✓	✗	✗	✗	✗
توصيات القروض المدعومة بالذكاء الاصطناعي	✓	✗	✗	✗	✗
العقود الذكية للتمويل	✓	✗	✗	✗	✗
تكاملي واجهات برمجة التطبيقات المفتوحة	✓	✗	✗	✗	✓
الامتثال للأنظمة في الشرق الأوسط	✓	✓	✓	✗	✗

قروض: تتمتع بتفوق في الذكاء الاصطناعي والعقود الذكية وإدارة الديون.
المنافسون المحليون يفتقرون إلى التكنولوجيا المتقدمة، والعالميون لا يمثلون لمتطلبات السوق الإقليمية.



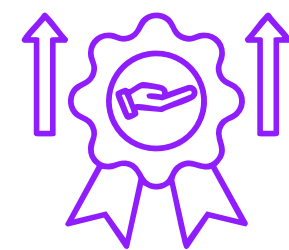
الربع الثالث - الرابع 2025

- زيادة عدد المستخدمين بنسبة 15% شهريًا.
- توسيع الشراكات المصرفية وإطلاق خدمات مالية جديدة.



الربع الأول - الثاني 2026

- تعزيز الشراكات مع البنوك الكبرى في المنطقة.
- إطلاق رسمي في سلطنة عمان والبحرين ومصر.

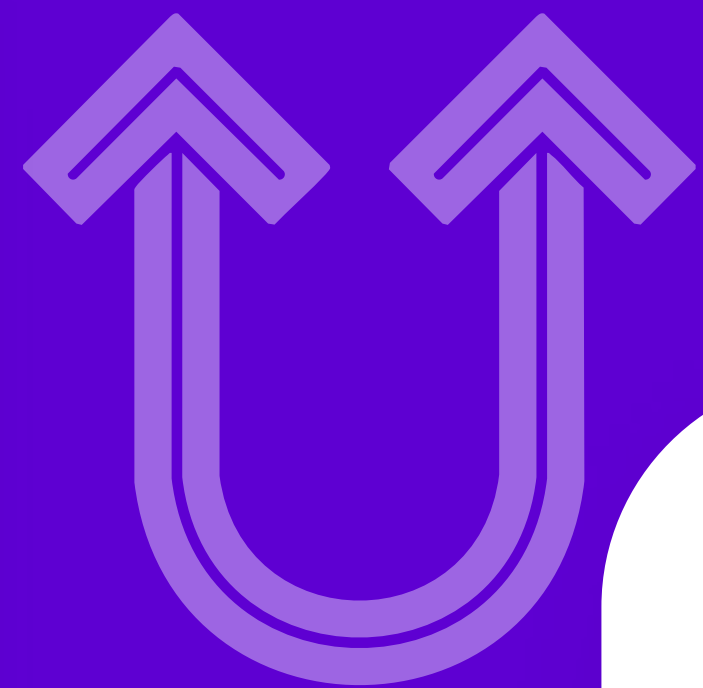


الربع الثالث - الرابع 2026

- دخول أسواق شمال إفريقيا وجنوب شرق آسيا.
- تعزيز خدمات التحليل المالي المدعومة بالذكاء الاصطناعي.

الخطة الاستراتيجية لمدة ١٨ شهرًا





اكتمال الاختبار التجريبي مع أكثر من 1000 مستخدم.



شراكات مبكرة مع مؤسسات مالية.



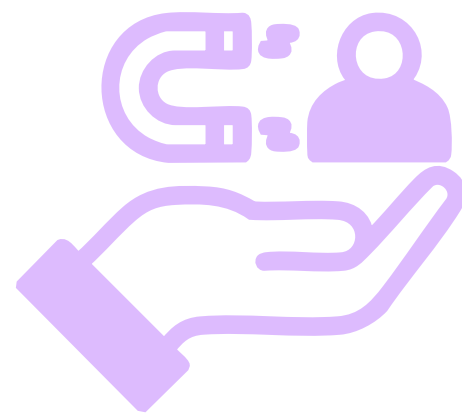
تكامل تحليلات الذكاء الاصطناعي مع خدمات المصرفية المفتوحة.



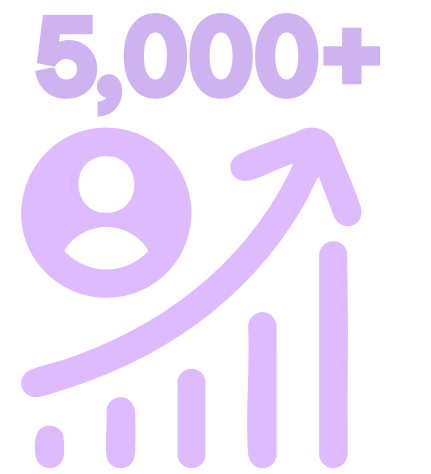


مؤشرات الأداء الرئيسية (KPIs) ➤

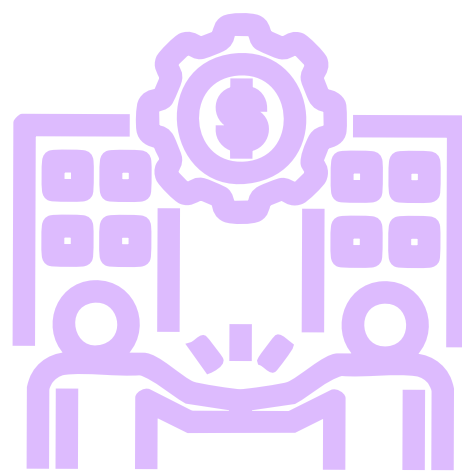
نسبة الاحتفاظ بالمستخدمين:
70% بعد شهر من الاستخدام.



نمو المستخدمين:
أكثر من 5000 تسجيل جديد شهريًا.



توقيع 5 شركات رئيسية مع
مؤسسات مالية..



معدل التحويل:
15% من الزوار يصبحون مستخدمين نشطين.





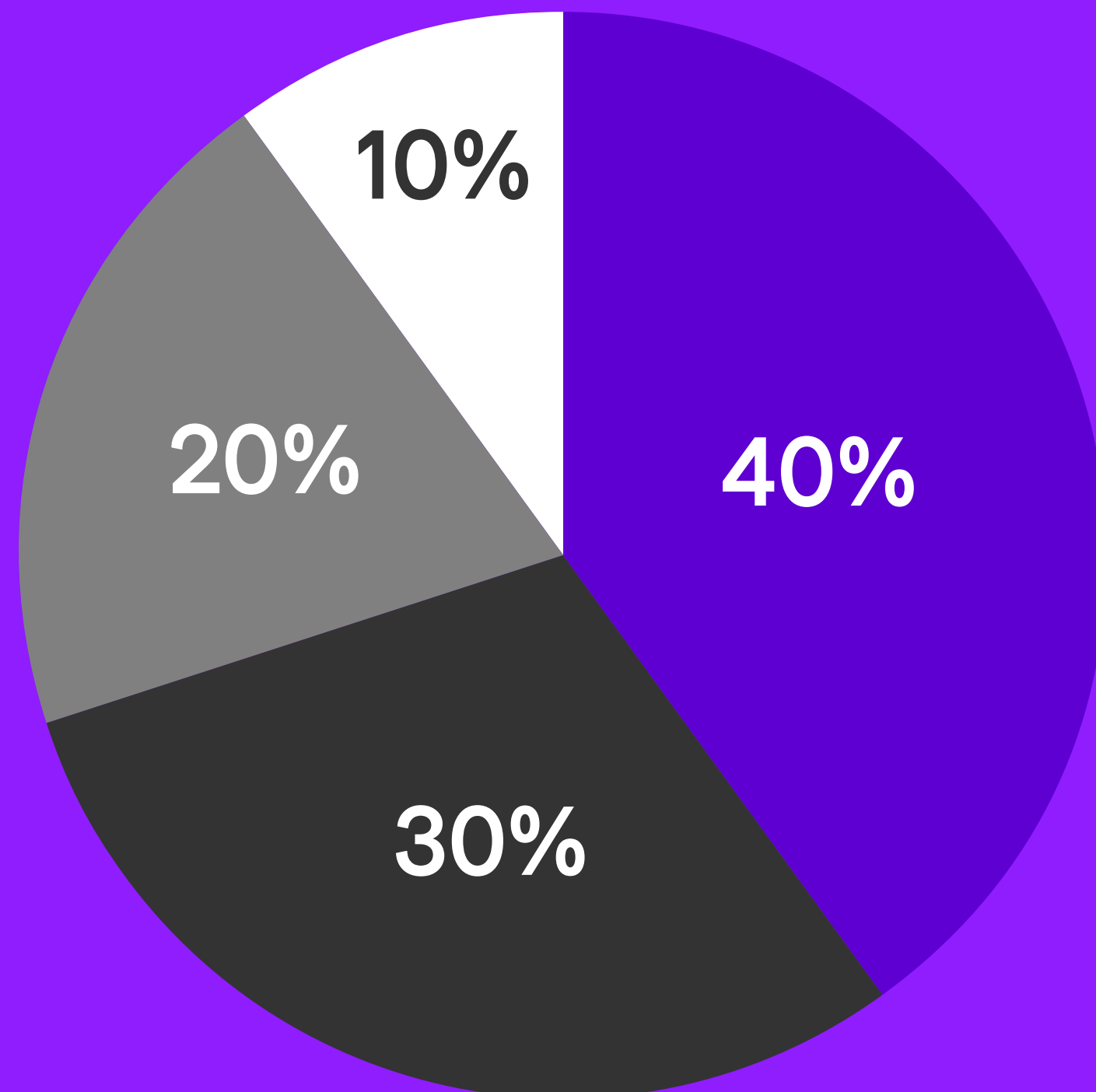
طلب التمويل وتخصيصه ➤

500
ألف دولار

➤ إجمالي التمويل المطلوب:

➤ توزيع التمويل:

- 40 % تطوير التكنولوجيا والذكاء الاصطناعي.
- 30% التوسع في السوق واكتساب المستخدمين.
- 20% العمليات والتوظيف والامتثال التنظيمي.
- 10 % بناء شراكات استراتيجية مع البنوك.



الفريق

حسن المطرفي

شريك مؤسس
وكبير مختص التطبيقات

ياسر سعود السعدي

المؤسس والرئيس التنفيذي

محمد العزي

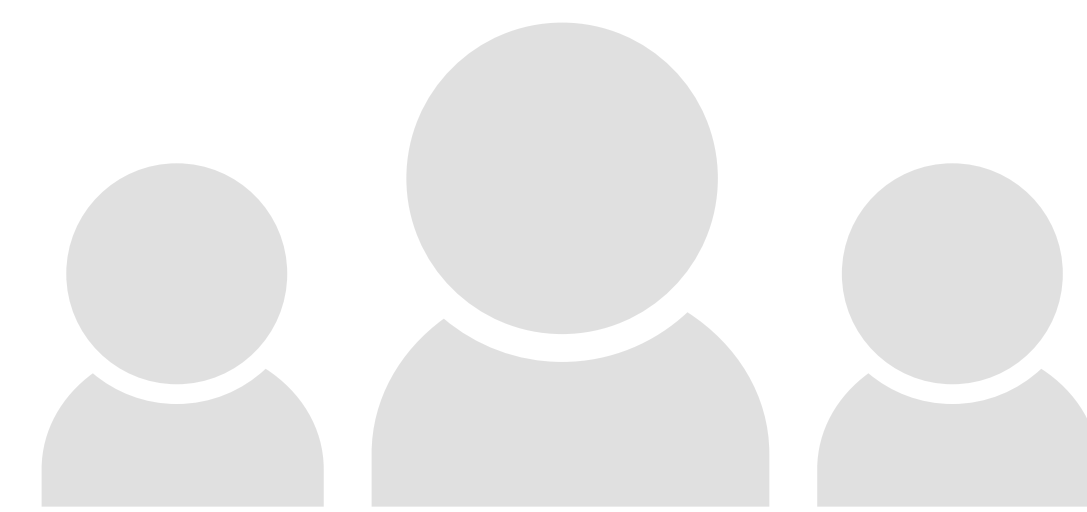
شريك مؤسس
ورئيس العمليات

سعود العوفي

شريك مؤسس
وقائد فريق تطوير البرمجيات

صلاح الكعبي

شريك مؤسس ورئيس
قسم تحليل البيانات





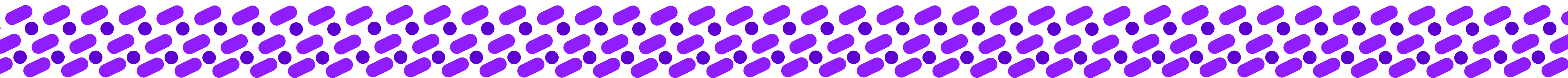
شركاء النجاح ➤



Bander Bafakih Information
Technology LLC



TARABUT
ترابط



التسويق الرقمي المدفوع

الإعلانات المستهدفة على Google ووسائل التواصل الاجتماعي.



تحسين محركات البحث والتسويق بالمحتوى

جذب المستخدمين من خلال المحتوى المالى القيمة.



برامج الإحالة والمكافآت

تشجيع المستخدمين على دعوة الآخرين.



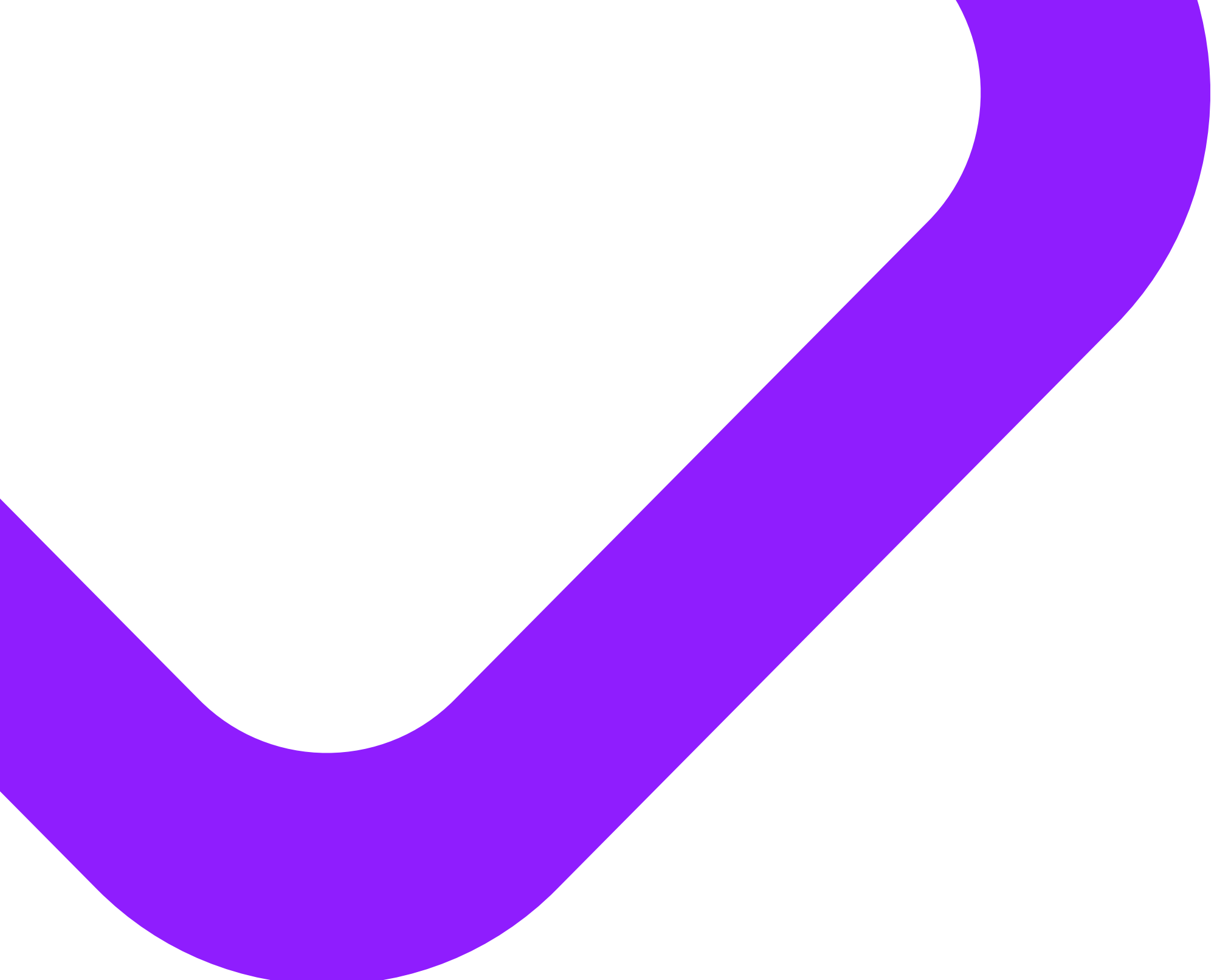
استراتيجية الدخول إلى السوق



قروض تعيد تعريف إدارة الديون والوصول
إلى التمويل في المنطقة.

انضموا إلينا في بناء
مستقبل التكنولوجيا المالية.





قروضي
Qurudi



+966 XXXXXXXXX
lorum ipsum.sa
info@lorum ipsum

