

مقدمة:

"نكمل" هي منصة تعليمية مبتكرة تهدف إلى دعم الطلاب في إتمام دوراتهم التعليمية عبر الإنترنت وتحقيق أقصى استفادة من الوقت والجهد. المنصة تقدم أدوات تحفيزية وأنظمة متابعة شخصية تساعد الطلاب على الالتزام بإتمام الدورات التعليمية وتحقيق أهدافهم.

المشكلة:

الكثير من الطلاب يواجهون تحديات في إتمام الدورات عبر الإنترنت بسبب قلة الدعم والتحفيز. معظم المنصات الحالية تركز فقط على تقديم المحتوى، ولكنها تفتقر إلى الاستراتيجيات الفعالة التي تساعد الطلاب على الاستمرار والتفوق.

الحل:

من خلال "نكمل"، نقدم منصة تعليمية تحتوي على:

1. دعم شخصي: منسقون متخصصون لمتابعة كل طالب وتقديم النصائح والتوجيهات بناءً على تقدمهم.
 2. نظام تحفيزي مبتكر: نقاط ومكافآت تشجع الطلاب على إتمام الدورات وتحقيق أهدافهم.
 3. مجتمع تعليمي تفاعلي: مجموعات دراسية ونقاشات حية لتعزيز التعاون والتعلم الجماعي.
 4. التكنولوجيا المتقدمة: أدوات ذكاء اصطناعي لتحليل أداء الطلاب وتقديم توصيات مخصصة.
-

السوق المستهدف:

1. الطلاب الجامعيون: الذين يسعون لإتمام الدورات الدراسية عبر الإنترنت.
 2. المهنيون: الذين يرغبون في تحسين مهاراتهم للحصول على فرص عمل أفضل.
 3. المؤسسات التعليمية: الجامعات والمدارس التي تحتاج إلى حلول تعليمية مرنة.
-

الفرصة السوقية:

سوق التعليم عبر الإنترنت يشهد نموًا كبيرًا، حيث من المتوقع أن يصل حجم السوق العالمي للتعليم الإلكتروني إلى 375 مليار دولار بحلول عام 2026. لدينا فرصة كبيرة للاستفادة من هذا النمو في السوق العربي بشكل خاص.

استراتيجية التميز:

1. المتابعة الشخصية: نكمل تتميز عن المنصات التعليمية التقليدية بتوفير منسقين متخصصين لدعم الطلاب بشكل فردي.
2. نظام تحفيزي مبتكر: تعتمد المنصة على نظام نقاط ومكافآت فريد من نوعه لتحفيز الطلاب.

3. مجتمع تعليمي تفاعلي: يتيح للطلاب التفاعل مع زملائهم من خلال مجموعات دراسية ومناقشات حية.
4. التسعير المناسب: تقديم خدمات تعليمية مميزة بتكلفة معقولة مقارنة بالمنافسين العالميين.
5. التكنولوجيا المتقدمة: استخدام الذكاء الاصطناعي لتحليل أداء الطلاب وتقديم توصيات مخصصة.

نموذج الإيرادات:

1. اشتراكات فردية: توفير خطط اشتراك شهري/سنوي للطلاب.
2. اشتراكات مؤسسية: بيع اشتراكات للجامعات والمؤسسات التعليمية.
3. الإعلانات: عرض إعلانات مرتبطة بالمحتوى التعليمي داخل المنصة.

متطلبات التمويل:

- الهدف: جمع مبلغ 500,000 جنيه لدعم المرحلة الأولى من التوسع.
 - توزيع الاستثمار:
1. التطوير التقني (30%): تحسين المنصة وإضافة أدوات الذكاء الاصطناعي.
 2. التسويق والإعلانات (40%): إطلاق حملات تسويقية واسعة النطاق لزيادة قاعدة المستخدمين.
 3. إدارة العمليات (20%): تعيين منسقين جدد وتوسيع فريق الدعم الفني.
 4. التوسع والشراكات (10%): بناء شراكات مع جامعات ومنصات تعليمية.

المؤشرات الرئيسية:

1. نسبة إكمال الدورات: رفع النسبة إلى 85% خلال السنة الأولى.
2. معدل الاحتفاظ بالطلاب: الحفاظ على نسبة 25% من المستخدمين شهرياً.
3. نمو الإيرادات: تحقيق زيادة شهرية بمعدل 10% في عدد المشتركين والإيرادات.
4. التوسع الجغرافي: جذب طلاب من ثلاث دول عربية جديدة خلال أول 18 شهراً.

إدارة المخاطر:

1. المنافسة: تعزيز القيمة المضافة مثل الدعم الشخصي والأنظمة التحفيزية لضمان التميز.
2. الاعتماد على التكنولوجيا: تحسين البنية التحتية لتجنب أي أعطال قد تؤثر على تجربة المستخدم.
3. التمويل: تنويع مصادر الإيرادات، بما في ذلك الاشتراكات المؤسسية والإعلانات.
4. الاحتفاظ بالعملاء: تقديم مكافآت مستمرة وضمان متابعة شخصية لتحفيز الطلاب على الالتزام.

الدعوة للمستثمرين:

الفرصة: الاستثمار في نكمل يُعد فرصة استثنائية لدعم منصة مبتكرة تلبي احتياجات سوق التعليم الإلكتروني سريع النمو. **العائد المتوقع:** عوائد استثمارية تتزايد مع نمو عدد الطلاب والاشتراكات. **الدعوة:** انضم إلينا في رحلتنا لتغيير طريقة التعليم عبر الإنترنت ودعم الطلاب في تحقيق أهدافهم.